

AAG søger Key Account Manager

- med fokus på new business og opsøgende salg

Vil du opbygge nye kunder fra bunden og skabe forretning i dansk industri?

Hos AAG | Aalborg Gummivarefabrik A/S søger vi en stærk Key Account Manager med hunter-mentalitet, der brænder for opsøgende salg og for at skabe nye kunderelationer. Du får en nøglerolle i vores fortsatte vækst, hvor ca. 60 % af din tid bruges proaktivt ude ved kunderne, mens 40 % er udvikling og håndtering af udvalgte eksisterende kunder.

Om stillingen

Som Key Account Manager er du ansvarlig for at identificere, åbne og udvikle nye kunder i Danmark, med mulighed for også at arbejde med udenlandske kunder på længere sigt. Du arbejder selvstændigt med leadgenerering, mødebooking og kundebesøg – og du trives bedst, når du er ude hos kunderne og spotter potentialet.

Du arbejder med udgangspunkt fra vores kontor i Nørresundby, hvor du vil få solid intern sparring og back-up fra vores erfarne salgsafdeling, mens du selv arbejder med kunderne indenfor industri, byggeri og andre relevante områder.

Dine primære arbejdsopgaver

- Proaktiv identifikation og opdyrkning af nye B2B-kunder.
- Opsøgende salg, kundebesøg og mødebooking.
- Videreudvikling af udvalgte eksisterende kunder.
- Salgsplanlægning og opfølgning i samarbejde med salgschef.
- Deltagelse i salgs- og messeaktiviteter.

Vi søger en tydelig hunter-profil

Denne stilling er ikke for dig, der primært motiveres af drift og vedligehold.

Vi leder efter dig, der:

- Motiveres af at åbne nye døre.
- Trives med salgsmål og performance.
- Er vedholdende, struktureret og resultatorienteret.
- Ser muligheder og handler på dem.

Din baggrund

- Erfaring med opsøgende B2B-salg (gerne industri, byggeri eller løsninger).
- Teknisk forståelse er en fordel.
- Flydende dansk og engelsk i tale og skrift.
- Du arbejder selvstændigt og tager fuldt ejerskab for dit område.

Dine personlige egenskaber

- Proaktiv, nysgerrig og forretningsdrevet.
- Tillidsvækkende og relationsopbyggende.
- Stærk i dialogen med kunder på flere organisatoriske niveauer.
- Struktureret og vedholdende i dit salgsarbejde.
- Trives med frihed under ansvar.

Vi tilbyder

- En selvstændig rolle med stor indflydelse.
- Grundig oplæring i produkter og løsninger.
- Sparring fra kompetente kollegaer og salgschef.
- En vækstorienteret virksomhed med korte beslutningsveje.

Om os

Hos AAG | Aalborg Gummivarefabrik A/S er vi specialister i at producere og forhandle tekniske løsninger i gummi, plast og skum til et bredt udvalg af industrier i både ind- og udland. Med hovedsæde i Nørresundby og 35 dedikerede medarbejdere arbejder vi målrettet på at levere produkter af høj kvalitet, der imødekommer vores kunders specifikke behov. Vi er en virksomhed i løbende udvikling og lægger stor vægt på både medarbejdernes trivsel og faglige udvikling.

Send din ansøgning til

Salgschef Rasmus Sloth

Mail: rs@aag-gummi.dk

Telefon: +45 96 77 13 44

Vi indkalder løbende til samtaler.